

Highlights des Vertriebsmanagers

- Einfache Integration in bestehende Softwarelandschaften□
- Baukastenprinzip – alle Module basieren auf der gleichen Plattform□
- Die gesamte Software ist rollenbasiert. Es gibt eine Vielzahl vordefinierter Rollen , die individuell angepasst werden können
- Flexible Provisionsabrechnung mit der nahezu alle Abrechnungsvarianten und Sonderregeln unterschiedlichster Branchen dargestellt werden können (Versicherungen, Investmentgesellschaften, Großvertriebe, Pools, Telekommunikationsvertriebe, ...)□
- Kundenverwaltung und Kundenkommunikation (E-Mail, Fax, Briefversand), Notizen, Dokumentenverwaltung□
- Umfangreiche Importschnittstellen: aus Tarifrechtern, BIPRO, GDV Provisionsdaten, Infoscore, GDV Vertragsdaten, Web-Service, CSV (Excel), XML, Email, ...

From:

<https://wiki.financekey.de/> - **Wiki - Provisionsabrechnung, Vertriebsmanager**

Permanent link:

https://wiki.financekey.de/doku.php?id=vertriebsmanager_highlights

Last update: **2015/10/19 16:04**

